

Karta oceny narzędzia AI przed zakupem

Narzędzie: Dostawca:

Cena: zł / [użytkownik / miesiąc] Ocenia: Data oceny:

Jedna kartka do wypełnienia, zanim organizacja podpisze umowę albo wpisze kartę. Pytania są ułożone tak, że pierwsze cztery blokują zakup — jeśli odpowiedź brzmi „nie wiem”, to nie jest zielone światło, tylko zadanie do odhaczenia przed decyzją.

A. Cztery pytania, które blokują zakup

#	Pytanie	TAK	NIE	Nie wiem
A1	Czy dostawca deklaruje, że nie trenuje modelu na naszych danych w wykupionym planie?	☐	☐	☐
A2	Czy możemy podpisać umowę powierzenia przetwarzania danych?	☐	☐	☐
A3	Czy wiemy, gdzie fizycznie przetwarzane są dane (region, kraj)?	☐	☐	☐
A4	Czy da się usunąć nasze dane i historię na żądanie?	☐	☐	☐

Choć jedno „nie” albo „nie wiem” w części A — nie kupujemy, dopóki się nie wyjaśni.

B. Czy to w ogóle rozwiązuje nasz problem

#	Pytanie	Odpowiedź
B1	Jaką konkretną czynność to skraca i o ile?	
B2	Ile osób będzie z tego korzystać realnie , a nie na papierze?	
B3	Co robimy dziś zamiast tego i ile to kosztuje?	
B4	Czy testowaliśmy to na własnym, prawdziwym zadaniu , nie na demo?	☐ tak ☐ nie

Reguła praktyczna: narzędzie, którego nikt nie przetestował na własnym zadaniu, w 100% przypadków okazuje się droższe niż w ofercie — bo płacimy za licencje, których nikt nie używa.

C. Rachunek

Pozycja	Kwota rocznie
Licencje ([ile] osób × [ile] zł × 12)	
Wdrożenie, konfiguracja, integracje	
Szkolenie zespołu	
Czas administratora ([ile] h × stawka)	
Razem koszt roczny	
Oszczędność: [ile] h miesięcznie × [stawka] × 12	
Wynik: zysk / strata	

Próg decyzyjny: jeśli oszczędność nie przekracza kosztu co najmniej dwukrotnie, kupujemy dopiero po pilotażu na [ile] osobach przez [ile] miesięcy.

D. Bezpieczeństwo i zgodność

#	Pytanie	TAK	NIE
D1	Logowanie dwuskładnikowe dla wszystkich kont	☐	☐
D2	Konta imienne (nie jedno wspólne na cały dział)	☐	☐
D3	Administrator widzi, kto ma dostęp, i może go odebrać w dniu odejścia pracownika	☐	☐
D4	Dostawca informuje o incydentach bezpieczeństwa i w jakim terminie	☐	☐
D5	Wiemy, co się dzieje z naszymi danymi po rozwiązaniu umowy	☐	☐
D6	Narzędzie ujęte w naszym rejestrze czynności przetwarzania	☐	☐

E. Wyjście z narzędzia

#	Pytanie	Odpowiedź
E1	Jak wyeksportujemy to, co w nim zbudowaliśmy?	
E2	Ile trwa okres wypowiedzenia i jaki jest koszt wyjścia?	
E3	Co przestanie działać w organizacji, jeśli dostawca zniknie?	

Decyzja

☐ **Kupujemy** — wszystkie pytania z części A na „tak”, rachunek się zamyka. ☐ **Pilotaż** przez miesięcy na osobach. Ocena ponownie dnia ☐ **Nie kupujemy**. Powód:

Podpis osoby decydującej:

Karta opracowana przez Daniela Kacprowicza · szkolimy24.com · biuro@szkolimy24.com Dokument można kopiować i zmieniać na własny użytek organizacji.

Potrzebujesz z tym pomocy?

Prowadzę szkolenia dla instytucji publicznych z bezpieczeństwa pracy, cyberbezpieczeństwa i praktycznego wykorzystania sztucznej inteligencji. Jeżeli chcesz omówić wyniki albo szkolenie dla swojego zespołu — napisz przez formularz na stronie.

szkolimy24.com/procedura